

ARTIKEL ILMIAH

**PENGARUH SIKAP BERWIRAUSAHA DAN KETERAMPILAN
BERWIRUSAHATERHADAP PENDAPATAN PENJUALAN
DI KANTIN FKIP ACTUAL
UNIVERSITAS JAMBI**



**OLEH:
Julita Saputri
RRA1A112074**

**FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN
UNIVERSITAS JAMBI
JULI 2017**

**PENGARUH SIKAP BERWIRAUSAHA DAN KETERAMPILAN
BERWIRAUSAHA TERHADAP PENDAPATAN
PENJUALAN DI KANTIN FKIP ACTUAL
UNIVERSITAS JAMBI**

Irawati ¹⁾, Prof. Dr. H. Khairinal, Dpt, BA. M.Si ²⁾, Dra. Refnida., M.E ³⁾

¹⁾Alumni Prodi Pendidikan Ekonomi Jurusan PIPS FKIP Universitas Jambi

Email: julitasaputri4@gmail.com

²⁾Pembimbing Utama, Dosen Pendidikan Ekonomi Jurusan PIPS FKIP Universitas Jambi

³⁾Pembimbing Pendamping, Dosen Pendidikan Ekonomi Jurusan PIPS FKIP Universitas Jambi

ABSTRAK

“Pengaruh Pengaruh Sikap Berwirausaha dan Keterampilan Berwirausaha Terhadap Pendapatan Penjualan di Kantin FKIP Actual Universitas Jambi”. Skripsi. Program Studi Pendidikan Ekonomi. Jurusan PIPS FKIP Universitas Jambi. Pembimbing I Prof. Dr. Drs. H. Khairinal, Dpt, BA. Msi, Pembimbing II Dra. Refnida, M.E

Pendapatan penjualan merupakan pendapatan yang tidak menetap dan potongan hasil dari penjualan makanannya setiap hari di potong sebanyak 15 persen. Agar pembeli atau pelanggan yang ada tidak beralih kepada usaha lain. Penjual makanan dituntut untuk lebih memahami segala kebutuhan dan keinginan konsumen atau usaha harus mampu menciptakan produk makanan yang sesuai dengan kebutuhan para pembeli. Jika pemasaran produk makanan yang dilakukan tidak baik atau kurang tepat maka akan terjadi penurunan penjualan yang akan memberi dampak penurunan pendapatan penjualan yang diterima oleh usaha tersebut.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Universitas Jambi Kampus Mendalo.

Metodologi penelitian ini adalah deskriptif kuantitatif, dengan subjek penelitian sebanyak 43 responden. Data dikumpulkan melalui angket instrumen dengan jumlah 18 item sikap berwirausaha, 24 item keterampilan berwirausaha, 14 item Pendapatan Penjualan, kemudian dianalisis dengan bantuan aplikasi IBM SPSS statistic 21.0.

Hasil penelitian menggunakan SPSS versi 21.0. diperoleh t_{hitung} variabel $X_1=3.861$ dan $X_2= 4.129$ sedangkan $t_{tabel}=2.01$ jadi $t_{hitung}>t_{tabel}$. Dalam penelitian ini menggunakan tingkat signifikansi 0,05, maka signifikansi $X_1=0,00$ dan $X_2=0,00$ menunjukkan lebih kecil dari 0,05. Dengan demikian H_0 ditolak dan H_a diterima, sehingga hipotesis yang menyatakan terdapat pengaruh positif dan signifikan antara variabel sikap berwirausaha (X_1), keterampilan berwirausaha (X_2) terhadap pendapatan penjualan (Y) dapat diterima. Untuk menjawab hipotesis ketiga, dilakukan pengujian secara bersama-sama yakni pengaruh sikap berwirausaha (X_1) dan keterampilan berwirausaha (X_2) terhadap pendapatan penjualan (Y) terdapat pengaruh yang signifikan dengan nilai $F_{hitung}=20,444$ $F_{tabel}= 3,21$ dan $Rsquare$ sebesar 0,505 atau 50,5%.

Kesimpulan penelitian adalah terdapat pengaruh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Universitas Jambi Kampus Mendalo. Berdasarkan temuan penelitian ini maka disarankan agar bisa menjadi masukan dan gambaran, serta informasi bermanfaat. Dan dapat meningkatkan Sikap Berwirausaha dan Keterampilan Berwirausaha karena kedua variabel ini berpengaruh positif dan signifikan terhadap Pendapatan Penjualan di Kantin FKIP Actual Universitas Jambi

PENDAHULUAN

Pendapatan penjualan merupakan bagian yang penting dalam pengoperasian suatu usaha. Pembuatan atau pengaturan sistem penjualan berpengaruh pada tingkat penerimaan pendapatan usaha. Oleh karena itu usaha harus benar-benar mengawasi dan mengendalikan kegiatan penjualan serta pembelian dengan menerapkan sistem yang memadai, sehingga target penjualan dapat dicapai.

Menurut Kieso, Warfield dan Weygantd (2011:955) Pendapatan adalah arus masuk bruto dari manfaat ekonomi yang timbul dari aktivitas normal entitas selama suatu periode, jika arus masuk tersebut mengakibatkan kenaikan ekuitas yang tidak berasal dari kontribusi penanaman modal. Niswonger (2006 : 56) Pendapatan merupakan kenaikan kotor (*gross*) dalam modal pemilik yang dihasilkan barang dagang, pelaksanaan jasa kepada klien, menyewakan harta, peminjaman uang, dan semua kegiatan usaha profesi yang bertujuan untuk memperoleh penghasilan.

Sikap positif terhadap wirausaha, dapat menumbuhkan jiwa wirausaha sehingga muncul calon wirausaha yang berbakat. Sementara itu, untuk menghadapi kondisi persaingan yang semakin ketat dan kemajuan di bidang informasi, komunikasi dan teknologi, di perlukan keterampilan berwirausaha terutama untuk menjaga kontinuitas usahanya dan mengatasi masalah yang di hadapin.

Menurut Anoraga dan Sudantoko (2002:139) sikap berwirausaha adalah semangat, perilaku dan kemampuan seseorang dalam menangani usaha dan atau kegiatan yang mengarah pada upaya mencari, menciptakan, menerapkan cara

kerja, teknologi dan produk baru dengan meningkatkan efisiensi dalam rangka memberikan pelayanan yang lebih baik dan atau memperoleh keuntungan yang besar. Seorang wirausaha harus mampu melihat dan memanfaatkan peluang untuk mendapatkan keuntungan atau manfaat bagi diri sendiri dan lingkungan sekitarnya.

Keterampilan berwirausaha adalah proses mengidentifikasi, mengembangkan, dan membawa visi ke dalam kehidupan. Visi tersebut bisa berupa ide inovatif, peluang, cara yang lebih baik dalam menjalankan suatu usaha. Ada beberapa faktor yang dapat mempengaruhi keterampilan berwirausaha baik itu yang berasal dari dalam diri maupun yang berasal dari luar diri individu. Faktor dari dalam diri individu antara lain rasa antusias dalam berbisnis, Tidak putus asa meskipun gagal, percaya diri, dan Tekad yang kuat. Sedangkan latar belakang pendidikan, motivasi, bakat, dan kreatifitas. Sedangkan faktor dari luar individu diantaranya latar belakang keluarga, lingkungan sosial, dan kondisi perekonomian Negara.

KAJIAN PUSTAKA

Menurut Zaki (2000:30) menyatakan bahwa: "Pendapatan adalah aliran masuk harta-harta (aktiva) yang timbul dari penyerahan barang atau jasa yang dilakukan oleh suatu unit usaha selama satu periode tertentu". Dyckman, Thomas, Roland, Dukes, Charles (2002:234) Pendapatan adalah arus masuk atau peningkatan lainnya atas aktiva sebuah entitas atau penyelesaian kewajiban (atau kombinasi dari keduanya) selama satu periode dari pengiriman atau produksi barang, penyediaan jasa, atau aktivitas lain yang merupakan operasi utama atau sentral entitas yang sedang berlangsung.

Menurut Kotler (2002:8) penjualan adalah proses sosial manajerial dimana individu dan kelompok mendapatkan apa yang mereka butuhkan dan inginkan, menciptakan, menawarkan dan mempertukarkan produk yang bernilai dengan pihak lain. Menurut Moekijat (2000:48) Melakukan penjualan adalah suatu kegiatan yang ditujukan untuk mencari pembeli, mempengaruhi, dan memberi petunjuk agar pembelian dapat menyesuaikan kebutuhannya dengan produksi yang ditawarkan serta mengadakan penjanjian mengenai harga yang menguntungkan kedua belah pihak.

Menurut Anoraga dan Sudantoko (2002:139) sikap berwirausaha adalah semangat, perilaku dan kemampuan seseorang dalam menangani usaha dan atau kegiatan yang mengarah pada upaya mencari, menciptakan, menerapkan cara kerja, teknologi dan produk baru dengan meningkatkan efisiensi dalam rangka memberikan pelayanan yang lebih baik dan atau memperoleh keuntungan yang besar. Seorang wirausaha harus mampu melihat dan memanfaatkan peluang untuk mendapatkan keuntungan atau manfaat bagi diri sendiri dan lingkungan sekitarnya.

Keterampilan berwirausaha adalah proses mengidentifikasi, mengembangkan, dan membawa visi ke dalam kehidupan. Visi tersebut bisa berupa ide inovatif, peluang, cara yang lebih baik dalam menjalankan suatu usaha. Ada beberapa faktor yang dapat mempengaruhi keterampilan berwirausaha baik itu yang berasal dari dalam diri maupun yang berasal dari luar diri individu. Faktor dari dalam diri individu antara lain rasa antusias dalam berbisnis, Tidak putus asa meskipun gagal, percaya diri, dan Tekad yang kuat. Sedangkan latar belakang pendidikan, motivasi, bakat, dan kreatifitas. Sedangkan faktor dari luar individu

diantaranya latar belakang keluarga, lingkungan sosial.

METODE PENELITIAN

Sesuai dengan permasalahan yang di kemukakan, maka penelitian ini merupakan jenis penelitian kuantitatif dengan metode Dekriptif yaitu berkenaan dengan pertanyaan terhadap keberadaan variable mandiri, baik hanya pada satu variabel atau lebih (Sugiyono, 2011: 56). Dalam penelitian ini berusaha untuk memberikan gambaran mengenai pengaruh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Universitas Jambi . Dalam penelitian ini terdapat dua jenis variabel yaitu (1) variabel independen (X) yaitu X_1 adalah sikap berwirausaha dan X_2 adalah keterampilan berwirausaha dan (2) variabel dependen (Y) yaitu adalah pendapatan penjualan . Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh anggota pedagang kantin sebanyak 43 orang.

Instrumen penelitian yang digunakan adalah angket. Untuk pengujian validitas instrumen dilakukan dengan cara menyebar angket kepada 43 Orang. Berdasarkan hasil uji coba angket yang dianalisis dengan bantuan program Microsoft Office EXEL 2007 maka dari 30 butir angket mengenai sikap berwirausaha diperoleh sebanyak 18 butir angket yang dinyatakan valid. Sementara untuk keterampilan berwirausaha yang berjumlah 24 butir angket, diperoleh 24 butir angket yang dinyatakan valid dan untuk pendapatan penjualan berjumlah 14 butir angket, diperoleh 14 butir angket yang dinyatakan valid . Adapun untuk angket yang tidak valid berdasarkan hasil konsultasi dengan tim pembimbing maka soal tersebut dihilangkan dan tidak digunakan lagi karena masih ada soal yang valid yang dapat digunakan untuk mengukur indikator yang sama dengan butir soal yang tidak valid

tersebut. Sebelum melakukan pengujian harus dipenuhi persyaratan analisis terlebih dahulu dengan asumsi bahwa data harus: Normal, artinya data yang dihubungkan berdistribusi normal maka perlu uji normalitas, Multikolinearitas artinya dilakukan untuk mengetahui apakah pengaruh antara variabel bebas sikap berwirausaha (X_1) dan X_2 adalah keterampilan berwirausaha (benar-benar independent (tidak berkorelasi satu sama lain) sehingga diketahui tidak terdapat multikolinearitas. Selanjutnya, dilakukan pengujian hipotesis untuk mengetahui hubungan antara variabel X_1 dengan Y dan X_2 dengan Y digunakan rumus korelasi produk moment dan untuk mengetahui signifikan koefisien korelasi dilakukan uji t. Kemudian untuk mengetahui hubungan variabel secara simultan digunakan rumus korelasi berganda dan untuk mengetahui signifikan korelasi ganda dilakukan uji F.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Sebelum melakukan analisis data untuk melakukan pengujian hipotesis maka dilakukan uji persyaratan analisis yang meliputi:

1. Uji Normalitas
 - a. Untuk variable sikap berwirausaha diperoleh nilai (sig.=0.676) lebih besar jika dibandingkan dengan alpha ($\alpha = 0,05$) maka dapat disimpulkan bahwa data berdistribusi normal.
 - b. Untuk variabel keterampilan berwirausaha diperoleh nilai (sig. = 0.453) lebih besar jika dibandingkan dengan alpha ($\alpha = 0,05$) maka dapat disimpulkan bahwa data berdistribusi normal.
 - c. Untuk variabel pendapatan penjualan (sig. = 0.450) lebih besar jika dibandingkan dengan alpha ($\alpha = 0,05$) maka dapat disimpulkan bahwa data berdistribusi normal.
2. Uji Homogenitas

Menjelaskan bahwa diperoleh nilai signifikansi X_1 dan X_2 sebesar 0,467 dan 0,153. Hal ini berarti nilai X_1 lebih kecil dari taraf signifikansi 0,05 dan nilai X_2 lebih besar dari taraf signifikansi 0,05. Dengan demikian dapat dikatakan bahwa sebaran data berasal dari sampel yang homogen atau mempunyai varian yang sama.

3. Uji Linearitas
Menjelaskan bahwa $F_{hitung} = 20,444$ dan nilai probabilitas 0,000 sehingga dapat disimpulkan bahwa bentuk persamaan linier $Y = a + bx$ sudah tepat dan dapat diterima. Hal ini sesuai dengan syarat uji linearitas yaitu apabila nilai probabilitas $< 0,05$ (dari tabel menjelaskan nilai probabilitas = $0,000 < 0,05$).
4. Uji Multikolinearitas
nilai VIF adalah 1,000 dengan nilai signifikan alpha yang dianut adalah 0,05. Hasilnya adalah $1000 > 0,05$. Dengan demikian H_0 diterima dan H_a ditolak. Hal ini berarti tidak terjadi multikolinearitas
5. Uji Heteroskedastisitas
Signifikan X_1 sebesar $0,321 < 0,05$, X_2 $0,378 < 0,05$ keputusan yang di ambil H_0 gagal di tolak dengan kata lain, fareabel tersebut ada Heteroskedastisitas
6. Uji Autokorelasi
Dalam uji autokorelasi menggunakan tes Durbin Watson membandingkan antar d (Durbin Watson) dengan dL, yaitu jika $d < dL$ maka symbol tulisan menyatakan menolak H_0 . Dengan jumlah sampel $n = 43$, $\alpha = 0,05$ dan banyaknya variabel $k = 2$, maka di dapat hasil dari model regresi adalah 1,387

selanjutnya dilakukan uji hipotesis dan diperoleh data sebagai berikut:

1. Terdapat pengaruh sikap berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Universitas Jambi dengan persentase pengaruh sebesar 18,60%.
2. Terdapat pengaruh keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Universitas Jambi dengan persentase sebesar 20,93%.
3. Terdapat pengaruh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Universitas Jambi dengan persentase sebesar 13,95%.

PEMBAHASAN

Untuk menjawab rumusan masalah yang pertama yaitu Pengaruh Sikap Berwirausaha terhadap Pendapatan Penjualan. Dari hasil penelitian ini Sikap Berwirausaha mempengaruhi Pendapatan Penjualan. Ini terlihat dari t_{hitung} Sikap Berwirausaha sebesar $3,861 > t_{tabel} 2,021$ Dengan nilai signifikansi $0,000 < \alpha = 0,05$. Sehingga disimpulkan bahwa semakin tinggi sikap berwirausaha usaha pedagang, Sudantoko (2002:139) sikap berwirausaha adalah semangat, perilaku dan kemampuan seseorang dalam menangani usaha dan atau kegiatan yang mengarah pada upaya mencari, menciptakan, menerapkan cara kerja, teknologi dan produk baru dengan meningkatkan efisiensi dalam rangka memberikan pelayanan yang lebih baik dan atau memperoleh keuntungan yang besar. Seorang wirausaha harus mampu melihat dan memanfaatkan peluang untuk mendapatkan keuntungan atau manfaat bagi diri sendiri dan lingkungan sekitarnya.

Untuk menjawab rumusan masalah yang kedua yaitu apakah terdapat pengaruh keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi. Dari hasil penelitian ini

keterampilan berwirausaha memiliki pengaruh terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi. Ini terlihat dari nilai $t_{hitung} 4,129 > t_{tabel} 2,01$. Dengan ini signifikan sebesar 0,000 atau nilai sig lebih kecil dari nilai probabilitas 0,05 ($0,000 < 0,05$).

Untuk menjawab rumusan masalah yang ketiga adalah apakah terdapat pengaruh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi. Dari hasil penelitian ini sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi. Ini terlihat dari nilai F-hitung sebesar 20,444 signifikansi $0,000 < 0,05$ dan nilai $R^2 = 0,505$ atau 50,5%, ini berarti sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha memberi kontribusi sebesar 50,5% terhadap pendapatan penjualan kantin FKIP Actual Univeritas Jambi. Melalui persamaan regresi $Y = -0,586 + 0,420X_1 + 0,310X_2$ sedangkan sisanya ($100\% - 50,5\% = 49,5\%$) Hal ini berarti bahwa H_0 ditolak dan H_a diterima atau terdapat pengaruh positif dan signifikan antara sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi.

PENUTUP

Kesimpulan:

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah diuraikan sebelumnya dapat diambil kesimpulan bahwa : Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah diuraikan sebelumnya, maka dapat disimpulkan bahwa:

1. Terdapat pengaruh sikap berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi Sebesar

dengan nilai signifikansi $0,000 < 0,05$. Hal ini dapat di pengaruhi tingginya sikap berwirausaha.

2. Terdapat pengaruh keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi sebesar dengan nilai signifikansi $0,000 < 0,05$. Hal ini dapat di pengaruh oleh tingginya keterampilan berwirausaha.
3. Terdapat pengaruh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha terhadap pendapatan penjualan di kantin FKIP Actual Univeritas Jambi. Dengan perolehan dari F_{tabel} ($F_{hitung} = 20,444 > F_{tabel} = 3,21$). Maka hal ini dapat dikatakan bahwa tinggi atau rendahnya pendapatan penjualan disebabkan oleh sikap berwirausaha dan keterampilan berwirausaha

Saran

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan maka dapat dikemukakan saran-saran sebagai berikut:

1. Bagi penjual
Para penjual diharapkan menciptakan inovasi pada menu-menu yang ditawarkan pada pembeli. Banyaknya variasi menu yang ditawarkan, akan menjadi daya tarik tersendiri bagi konsumen.
2. Bagi para pembeli hendaknya di tanyakan terlebih dahulu tentang makanan yang ingin di pesan, agar tidak terjadi kekeliruan.
3. Bagi penelitalain dapat digunakan sebagai pedoman atau referensi untuk penilain berikutnya yang sejenis

DAFTAR RUJUKAN

- Anonim 2005. *Standar Akutansi Keunagan*. Jakarata: Salemba Empat
- Anoraga, Pandji dan Sudantoko Djoko, 2002, Koperasi, Kewirausahaan, dan Usaha Kecil . Rineka Cipta. Jakarta
- Aliminsyah, 2002, Kamus Istilah Akuntansi, Bandung, CV. Yrama Widya
- Arikunto, Suharsimi. 2013. *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktik*. Jakarta: Rineka Cipta
- Azwar S. Sikap manusia, teori dan pengukurannya. Yogyakarta: Pustaka Pelajar, 2003
- Djaali. 2008. *Psikologi Pendidikan*. PT. Bumi Aksara. Jakarta
- Suryana, *Kewirausahaan*, Salemba empat, 2001
- Dyckman, Thomas R., Roland E. Dukes, Charles J. Davis, 2000. *Akuntansi Intermediate*, Edisi Ketiga, Jilid 1, Erlangga, Jakarta
- Ikatan Akutansi Indonesia, (2002), Standar Akutansi Keuangan, Salemba Empat, Jakarta
- Kasmir. (2006). *Kewirausahaan* : Jakarta. Rajawali Pers
- Khairinal.(2016). Menyusun Proposal, Skripsi, Tesis, dan Disertasi. Jambi: Salim Media Indonesia.
- Kieso, Donald , Jerry , Weygandt, Terry , Warfield 2008. *Akutansi. Intermedite*. Edisi 12. Jakarta: Erlangga.

- Kieso, Warfield, Weygandt. (2011).
Intermediate Accounting Vol 1.
Cita book store.
- Kuncara. (2008). The Interest prohibition and Financial Performance Of Islamic Banks: Indonesian Evidence International Business Research.
- Kusnadi, 2000. Akutansi Keuangan Lanjutan, Jakarta: Salemba Empat
- Martono dan D. Agus Harjito, 2005.*Manajemen Keuangan*, Ekonisia, Yogyakarta
- Moekijat. 2002. *Dasar-Dasar Motivasi*, Bandung : Pionir Jaya
- Noor Elyana. 2007. *Pengaruh Struktur Aktiva, Ukuran Perusahaan Dan Operating Leverage Terhadap Struktur Modal Pada Perusahaan Makanan Dan Minuman Yang Terdaftar Di Bursa Efek Jakarta (BEJ)*.Skripsi.Universitas Negeri Semarang.
- Niswonger, (2006), Prinsip-prinsip Akuntansi, Erlangga, Yogyakarta
- Cantillon Richard (2001) Kewirausahaan. Salemba Empat: Jakarta
- Riyanti.(2003). *Kewirausahaan Dari Sudut Pandang.Psikologi Kepribadian*. Jakarta : Grasindo
- Riyanto Bambang,. 2002. Dasar-dasar Pembelanjaan Perusahaan, Edisi 4. Yogyakarta: BPEF
- Santoso dan widowati. (2001). Pengaruh Kualitas Pelayanan, Fasilitas, dan Lokasi Terhadap Keputusan Pembelian (<http://journal.usm.ac.id>)
- Sarwono, 2009, Sikap Manusia, Teori dan Pengukurannya, Jakarta : Pustaka Pelajar.
- Schroeder, Roger C..1989. *Manajemen Operasi Pengambilan Keputusan dalam Fungsi Operasi (Terjemahan)*. Jakarta: Penerbit Erlangga
- Sudijono. 2008. *Pentatar Statistik Pendidikan*. Jakarta. PT. Grafindo Persada.
- Sugiyono. (2013). “Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, Dan Kombinasi(*Mixed Methods*)”, Edisi Keempat, Bandung : ALFABETA
- Sofyan Syafri Harahap, (2002), “Teori Akuntansi Laporan Keuangan”, Penerbit PT. Bumi Aksara, Jakarta
- Suharyadi,Kewirausahaan Membangun Usaha Sukses Sejak usia Muda. Salemba Empat: Jakarta
- Sukirno, 2002. Teori Mikro Ekonomi. Cetakan Keempat Belas. Rajawali Press: Jakarta
- Soemanto Wasty.(1996).*Pendidikan Wiraswasta*.Jakarta:Sinar Grafika Offset
- Suryana. 2001. Kewirausahaan. Salemba Empat: Jakarta