

BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1. Kesimpulan

Kesimpulan yang dapat di diambil dari laporan ini adalah:

Bumiputera askum wajib untuk merekrut seorang agen dan memberikan pendidikan terhadap agen tersebut dan jika agen tersebut lulus maka mereka akan mendapatkan kartu lisensi dan setelah mendapatkan kartu lisensi maka agen tersebut diperbolehkan untuk melakukan penjualan asuransi jiwa.

Adapun langkah langkah untuk meningkatkan jumlah nasabah yaitu:

1. Merekrut agen atau memperbanyak agen.
2. Membuat mapping pasar untuk membuat data calon nasabah.
3. Menentukan atau Membuat program asuransi yang tepat sesuai kebutuhan calon nasabah.
4. Mengundang para nasabah ke sebuah acara *family gathering* hal ini supaya para nasabah tersebut merasa nyaman dan akan ada kemungkinan para nasabah tersebut memperpanjang kontrak premi nya.
5. Memberikan reward kepada agen yang berprestasi, dengan diberikan nya reward tersebut maka agen semakin semangat dalam bekerja dan maka jumlah nasabah pun akan meningkat.

4.2. Saran

1. Karena Persaingan antar pelaku asuransi lain, oleh sebab itu harus lebih giat lagi dalam hal promosi.
2. Memberikan nilai lebih ke produk, contoh nya, premi nya lebih murah ketimbang dari perusahaan asuransi yang lain, dengan ini jumlah nasabah pun akan bertambah kedepan nya
3. Selalu hati hati dalam melakukan kunjungan kepada calon nasabah dikarenakan pandemi covid 19 saat ini, selalu pakai masker saat berkunjung, menjaga jarak dan hindari kerumunan.