

PENUTUP

Kesimpulan

Selama proses Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Kantor Pemasaran Koperasi Perkasa Nalo Tantan, dapat diambil kesimpulan bahwa :

1. Kegiatan pemasaran Tandan Buah Segar (TBS) kelapa sawit pada Koperasi Perkasa Nalo Tantan Kecamatan Nalo Tantan Kabupaten Merangin, melalui beberapa kegiatan yaitu : Proses Pengumpulan Tandan Buah Segar (TBS) kelapa sawit dari petani dan pedagang pengumpul sawit, proses pengiriman Tandan Buah Segar (TBS) kelapa sawit ke Pabrik Kelapa Sawit PT. Agrindo Indah Persada (PT.AIP), proses pembayaran Tandan Buah Segar (TBS) kelapa sawit dilakukan oleh Koperasi Perkasa Nalo Tantan. Semua proses kegiatan berjalan dengan baik akan tetapi masih perlu diperbaiki untuk mempertahankan kelancaran kegiatan pemasaran, terkhusus pada proses pembayaran agar Koperasi dapat menyediakan uang dengan jumlah yang cukup/hari agar tidak terjadi penundaan pembayaran kepada anggota.
2. Manajemen pemasaran Tandan Buah Segar (TBS) kelapa sawit yang diterapkan di Koperasi Perkasa Nalo Tantan Kecamatan Nalo Tantan Kabupaten Merangin, terdiri dari fungsi perencanaan, pengorganisasian, pengarahan dan pengawasan telah berjalan dengan baik dan sesuai masing-masing kegiatan yang sudah ditetapkan oleh ketua Koperasi Perkasa Nalo Tantan Kecamatan Nalo Tantan Kabupaten Merangin.

5.2 Saran

Adapun saran yang diberikan kepada Koperasi Perkasa Nalo Tantan adalah sebagai berikut:

Meningkatkan kinerja karyawan yang bekerja pada Koperasi Perkasa Nalo Tantan Kecamatan Nalo Tantan Kabupaten Merangin dengan menambahkan fasilitas dan berupa upah tambahan diluar gaji (Bonus) kepada karyawan Koperasi Perkasa Nalo Tantan agar karyawan yang bekerja pada koperasi dapat meningkatkan kinerjanya, yang berdampak pada berjalan dengan baik kegiatan-kegiatan pada Koperasi Perkasa Nalo Tantan Kecamatan Nalo Tantan Kabupaten Merangin.

