

ABSTRAK

Laporan tugas akhir ini berjudul “**Prosedur Penjualan Kopi Pada PT. Perkebunan Nusantara VI Jambi**”. Laporan magang ini merupakan tugas akhir bagi mahasiswa Program Diploma III Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Jambi yang telah menyelesaikan praktek kerja lapangan selama 2 (dua) bulan di PT. Perkebunan Nusantara VI Jambi. Penulisan laporan ini bertujuan untuk : mengetahui prosedur penjualan produksi kopi pada PT. Perkebunan Nusantara VI Jambi. Prosedur penjualan produksi kopi merupakan serangkaian langkah yang harus diikuti oleh perusahaan untuk menjual produksi kopi kepada pembeli atau eksportir. Tujuan dari prosedur ini adalah meningkatkan penjualan produksi kopi, mempertahankan kualitas produksi, dan memenuhi kebutuhan pelanggan. Proses penjualan dimulai dari memberikan penawaran kepada pembeli, menentukan harga dan tonase kopi yang ditawarkan, hingga melakukan pengemasan dan konfirmasi pembayaran.

Kata Kunci : Prosedur Penjualan

ABSTRACT

This final project report is entitled "Coffee Sales Procedure at PT. Nusantara VI Jambi Plantation". This internship report is the final project for Diploma III Accounting Program students at the Faculty of Economics and Business, Jambi University who have completed 2 (two) months of field work practice at PT. Nusantara Plantation VI Jambi. Writing this report aims to: know the procedure for selling coffee production at PT. Nusantara Plantation VI Jambi. The procedure for selling coffee production is a series of steps that must be followed by a company to sell coffee products to buyers or exporters. The purpose of this procedure is to increase sales of coffee production, maintain production quality, and meet customer needs. The sales process starts from making an offer to the buyer, determining the price and tonnage of coffee offered, to packaging and confirming payment.

Keywords: Sales Procedure