BAB V

HASIL DAN PEMBAHASAN

5.1 Uji Validitas dan Reliabilitas

5.1.1 Uji Validitas

Uji validitas diukur dengan membandingkan nilai r hitung dengan r tabel untuk df = n-2 dengan alpha 0,05. Hasil uji validitas dapat di simpulkan sebagai berikut :

Tabel 5. 1Uji Validitas

Variabel Penelitian	Indikator	r hitung	r tabel	Keterangan
	X1.1 X1.2 X1.3 X1.4 X1.5 X1.6 X1.7 X1.8 X1.9 X1.10 X2.1 X2.2 X2.3 X2.4 X2.5 X2.6 X2.7 X2.8 Y1.1 Y1.2 Y1.3 Isan Y1.4 X1.4 X1.5 X1.5 X1.6 X1.7 X1.8 X1.9 X1.10 X2.1 X2.2 X2.3 X2.4 X2.5 X2.6 X2.7 X2.8 X1.1 X1.2 X1.3 X1.4 X1.2 X1.3 X1.4 X1.4 X1.5 X1.5	0,726	0,1966	Valid
	X1.2	0,716	0,1966	Valid
	X1.3	0,755	0,1966	Valid
	X1.4	0,648	0,1966	Valid
Faktor Internal (X1)	X1.5	0,710	0,1966	Valid
raktor internal (A1)	X1.6	0,737	0,1966	Valid
	X1.7	0,646	0,1966	Valid
	X1.8	0,662	0,1966	Valid
	X1.9	0,629	0,1966	Valid
	X1.10	0,558	0,1966	Valid
	X2.1	0,530	0,1966	Valid
	X2.2	0,611	0,1966	Valid
	X2.3	0,665	0,1966	Valid
Faktor Eksternal	X2.4	0,654	0,1966	Valid
(X2)	X2.5	0,390	0,1966	Valid
	X2.6	0,597	0,1966	Valid
	X2.7	0,642	0,1966	Valid
	X2.8	0,406	0,1966	Valid
	Y1.1	0,416	0,1966	Valid
	Y1.2	0,709	0,1966	Valid
	Y1.3	0,432	0,1966	Valid
Keputusan	Y1.4	0,698	0,1966	Valid
Pembelian (Y)	Y1.5	0,660	0,1966	Valid
	Y1.6	0,676	0,1966	Valid
	Y1.7	0,747	0,1966	Valid
	Y1.8	0,698	0,1966	Valid

Sumber: Data primer diolah, 2024

Berdasarkan tabel 5.1 diatas dapat diketahui bahwa nilai yang didapatkan dari setiap pernyataan variabel faktor internal (X1), variabel faktor ekternal (X2) dan variabel keputusan pembelian (Y) dikuesioner dinyatakan valid. Hal ini dapat diketahui dengan membandingkan setiap nilai r hitung (pearson correlation) dengan r tabel. Hasil yang didapatkan menunjukkan bahwa nilai r hitung lebih besar dari r tabel sehingga hasilnya valid.

5.1.2 Uji Reliabilitas

Kuesioner dikatakan reliabel atau handal apabila jawaban sesorang terhadap pertanyaan adalah konsisten atau stabil dari waktu ke waktu (Ghozali, 2013). Reliabel atau tidaknya suatu variabel dapat dilihat melalui *Croncbach Alpha* hitung > 0,60

Tabel 5. 2 Uji Reliabilitas

Variabel	Koefisien Cronbach's Alpha	Nilai Batas Minimum	Total Item	Keterangan
Faktor Internal (X1)	0,833	0,60	8	Reliabilitas
Faktor Eksternal (X2)	0,870	0,60	10	Reliabilitas
Keputusan Pembelian	0,870	0,60	8	Reliabilitas

Sumber: Data primer diolah, 2024

Berdasarkan tabel 5.2 diatas dapat diketahui bahwa nilai Croncbach alpha dari variabel faktor internal (X1) adalah sebesar 0,833, nilai variabel faktor eksternal (X2) adalah sebesar 0,870 dan nilai variabel keputusan pembelian (Y) adalah sebesar 0,870. Dapat dilihat bahwa instument pernyataan yang digunakan sebagai indikator baik dari variabel X dan variabel Y merupakan alat ukur yang reliabel.

5.2 Uji Asumsi Klasik

5.2.1 Uji Multikolinieritas

Tabel 5. 3 Uji Multikolinieritas

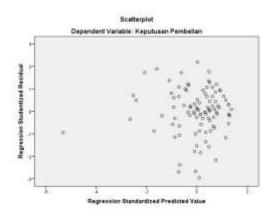
Model	Collinearity	arity Statistics Kotorongon	
Model	Tolerance	VIF	Keterangan
Faktor Internal (X1)	0,524	1,908	Tidak terjadi Multikolinieritas
Faktor Eksternal (X2)	0,524	1,908	Tidak terjadi Multikolinieritas

Sumber: Data primer diolah, 2024

Berdasarkan tabel 5.3 hasil uji multikolinieritas untuk model yang dianalisis, dapat disimpulkan bahwa tidak terdapat masalah multikolinieritas yang serius di dalam model tersebut. Hal ini ditunjukkan oleh nilai tolerance yang lebih besar dari 0,1 dan nilai *Variance Inflation Factor (VIF)* yang lebih kecil dari 10 untuk kedua variabel independen, yaitu Faktor Internal (X1) dan Faktor Eksternal (X2). Secara spesifik, nilai tolerance untuk kedua variabel adalah 0,477, dan nilai *VIF* adalah 2,095. Dengan demikian, model regresi yang digunakan cukup stabil dan dapat diandalkan karena tidak ada indikasi kuat bahwa variabel-variabel independen saling berkorelasi tinggi satu sama lain.

5.2.2 Uji Heteroskedastisitas

Uji heteroskedastisitas menguji perbedaan *variance residual* periode pengamatan satu dengan periode pengamatan lainnya atau menguji penjelasan hubungan antara nilai prediksi dengan nilai *studentized deleted residual*. Untuk memprediksi apakah sampel mengalami heteroskedastisitas, dapat dilakukan dengan melihat diagram sebar sampel (*Scatterplot*). Tidak terjadi heteroskedastisitas pada model regresi berganda. Jika titik-titiknya tersebar di atas dan di bawah, atau di sekitar angka 0, maka model regresi Anda tidak mengalami heteroskedastisitas.



Gambar 5. 1 Diagram Scatterplot

Titik-titik pada scatterplot menyebar secara acak dan tersebar diatas maupun dibawah angka 0. Dapat disimpulkan bahwa tidak terjadi heteroskedastisitas pada model regresi, sehingga model angket layak dipakai.

5.2.3 Uji Normalitas

Jika nilai sign > 0.05, maka data residual tersalurkan secara normal.

Tabel 5. 4 Uji Normalitas

One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

	- 0	
		Unstandardized Residual
N		100
Normal Parameters ^{a,b}	Mean	,0000000
	Std. Deviation	2,40648403
Most Extreme Differences	Absolute	,086
	Positive	,041
	Negative	-,086
Test Statistic		,086
Asymp. Sig. (2-tailed)		,063°

a. Test distribution is Normal.

Nilai Asymp.Sig (2-tailed) sebesar 0,63. Jika dibandingkan dengan nilai probabilitas 0,63 lebih besar dari 0,05, sehingga dapat disimpulkan bahwa Faktor Internal (X1),Faktor Eksternal (X2) dan Keputusan Pembelian (Y) berdistribusi normal.

5.3 Uji Regresi Linier Berganda

Adapun hasil analisis regresi linear berganda dapat dilihat pada tabel berikut:

Tabel 5. 5 Uji Regresi Linier Berganda

Coefficients

		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients			Calling anity.	Taggingi on
		Coejji		Coefficients			Collinearity S	statistics
	Model	В	Std. Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1	(Constant)	1,349	1,799		,750	,455		
	FAKTOR INTERNAL	,404	,055	,488	7,336	,000	,524	1,908
	FAKTOR EKSTERNA L	,454	,064	,470	7,069	,000	,524	1,908

a. Dependent Variable: KEPUTUSAN PEMBELIAN

b. Calculated from data.

c. Lilliefors Significance Correction.

Pada tabel 5.5 diketahui bahwa nilai *Constant* (a) sebesar 1,349, nilai B faktor internal (X1) sebesar 0,404 dan nilai B faktor eksternal (X2) sebesar 0,454. Perhitungan regresi linear berganda didapatkan hasil sebagai berikut :

$$Y = a + \beta 1X1 + \beta 2X2 + e$$

Y = 1,349 + 0,404X1 + 0,454X2

Persamaan analisis regresi memiliki hubungan antara variabel dependent dengan variabel independent. Dari persamaan regresi tersebut dapat disimpulkan sebagai berikut:

- 1. Nilai konstan a adalah sebesar 1,349, yang artinya apabila variabel faktor internal(X1) dan faktor eksternal (X2) nilainya adalah 0 atau tetap maka nilai variabel keputusan pembelian (Y) batik Jambi sebesar 1,349.
- 2. Nilai koefisien regresi faktor internal (X1) adalah sebesar 0,404, yang artinya apabila variabel faktor internal mengalami kenaikan 1 satuan, maka keputusan pembelian (Y) batik Jambi mengalami kenaikan sebesar 0,404 dengan asumsi variabel independent lain nilainya tetap. Koefisien bernilai positif artinya terjadi hubungan positif antara faktor internal dengan keputusan pembelian, semakin naik faktor internal, maka semakin meningkat keputusan pembelian batik Jambi.
- 3. Nilai koefisien regresi faktor eksternal (X2) adalah sebesar 0,454, yang artinya apabila variabel faktor eksternal mengalami kenaikan 1 satuan, maka keputusan pembelian (Y) batik Jambi mengalami kenaikan sebesar 0,454 dengan asumsi variabel independent lain nilainya tetap. Koefisien bernilai positif artinya terjadi hubungan positif antara faktor eksternal dengan keputusan pembelian, semakin naik faktor eksternal, maka semakin meningkat keputusan pembelian batik Jambi.

5.4 Uji Hipotesis

5.4.1 Uji Parsial (Uji t)

Uji parsial digunakan untuk mengetahui pengaruh masing-masing variabel independen terhadap variabel dependen. Jika nilai Sig > 0,05 maka Ho diterima, Ha ditolak Jika nilai Sig < 0,05 maka Ho ditolak, Ha diterima

Tabel 5. 6 Uji Parsial (Uji t)

Coefficients

		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients			Colline Statis	
	Model	В	Std. Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1	(Constant)	1,349	1,799		,750	,455		
	FAKTOR INTERNAL	,404	,055	,488	7,336	,000	,524	1,908
	FAKTOR EKSTERNA L	,454	,064	,470	7,069	,000	,524	1,908

a. Dependent Variable: KEPUTUSAN PEMBELIAN

Pada penelitian ini, diketahui jumlah sampel n = 100 dan jumlah variabel k = 3, dengan demikian, diperoleh df = 100 - 3 = 97, yang menunjukkan T tabel sebesar 1,985 dengan nilai signifikansi lebih besar dari 0,05. Berdasarkan tabel, uji parsial (uji t) dijelaskan sebagai berikut :

- Pada variabel faktor internal (X1) di peroleh t hitung = 7,336 lebih besar dari jumlah t tabel yaitu 1,985, dengan nilai signifikasi 0,000 lebih kecil dari 0,05.
 Dari perhitungan tersebut dapat dibuktikan jika H1 diterima, artinya terdapat pengaruh variabel faktor internal secara signifikan terhadap keputusan pembelian batik Jambi.
- Pada variabel faktor eksternal (X2) di peroleh t hitung = 7,069 lebih besar dari jumlah t tabel yaitu 1,985, dengan nilai signifikasi 0,000 lebih kecil dari 0,05. Dari perhitungan tersebut dapat dibuktikan jika H2 diterima, artinya terdapat pengaruh variabel faktor eksternal secara signifikan terhadap keputusan pembelian batik Jambi.

5.4.2 Uji Simultan (Uji F)

Uji F dilakukan dengan tujuan untuk menguji apakah variabel bebas memiliki pengaruh secara simultan atau tidak terhadap variabel terikat. Jika nilai signifikan < 0,05 maka dapat dinyatakan variabel bebas berpengaruh secara simultan terhadap variabel terikat. Apabila F hitung > F tabel, maka H0 ditolak dan H1 diterima, begitupun sebaliknya. F tabel dapat dihitung dengan cara df1 =

k-1 dan df2 = n-k, dimana k adalah jumlah variabel dependen dan independen. Maka df1 = 3-1 = 2 dan df2 = 100-3 = 97, jadi F tabel adalah 3,09.

Tabel 5. 7 Uji Simultan (Uji F)

ANOVA^a

Mod	lel	Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	1976,785	2	988,392	167,225	,000 ^b
	Residual	573,325	97	5,911		
	Total	2550,110	99			

a. Dependent Variable: KEPUTUSAN PEMBELIAN

Berdasarkan tabel 5.14 diketahui F hitung = 167,225 dan signifikasi F= 0,000. Karena nilai Sig.F lebih kecil dari 0,05, maka H0 ditolak dan Ha diterima atau dapat disimpulkan bahwa variabel faktor internal (X1) dan faktor eksternal (X2) secara simultan berpengaruh terhadap keputusan pembelian (Y) batik Jambi.

5.4.3 Uji koefisien determinasi (R2)

Koefisien Determinasi (R2) memiliki tujuan agar dapat mengetahui seberapa besar kemampuan variabel bebas menjelaskan variabel terikat dapat ditunjukkan dalam SPSS, koefisien determinasi terletak pada Model Summary dan tertulis R Square. Jika didapati nilai R2 kecil (mendekati 0) maka kemampuan variabel bebas dalam menjalankan variasi variabel terikat sangat terbatas. Sebaliknya, jika R2 besar (mendekati 1) maka kemampuan variabel bebas dalam menjalankan variasi variabel terikat besar.

Tabel 5. 8 Uji koefisien determinasi (R2)

Model Summary^b

1120 001 2 011111017						
			Adjusted R	Std. Error of		
Model	R	R Square	Square	the Estimate		
1	,880°	,775	,771	2,43117		

a. *Predictors: (Constant)*, FAKTOR EKSTERNAL, FAKTOR INTERNAL

b. Dependent Variable: KEPUTUSAN PEMBELIAN

Koefisien determinasi (*Adjusted R Square*) sebesar 0,771 ini artinya bahwa kontribusi variabel faktor internal dan faktor eksternal mempengaruhi variabel keputusan pembelian sebesar 77,1% sedangkan sisanya sebesar 22,9 % dipengaruhi oleh variabel lain diluar penelitian ini.

b. Predictors: (Constant), FAKTOR EKSTERNAL, FAKTOR INTERNAL

5.5 Pembahasan

5.5.1 Pengaruh Faktor Internal dan Faktor Eksternal terhadap Keputusan Pembelian Batik Jambi

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis menunjukkan bahwa faktor internal memiliki pengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian batik Jambi dan faktor eksternal memiliki pengaruh secara signifikan terhadap keputusan pembelian batik Jambi. Artinya faktor internal dan faktor eksternal secara simultan memiliki pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian batik Jambi. Menurut penelitian yang dilakukan oleh (Dyah Pitaloka et al., 2022) berjudul" Faktor Internal dan Faktor Eksternal yang Berpengaruh Terhadap Keputusan Pembelian Produk Akkar Juice Bar Yogyakarta" dengan analisis penelitian kuantitatif deskriptif dengan pendekatan studi kasus mendapatkan hasil bahwa faktor yang mempengaruhi keputusan konsumen dalam pembelian produk Akkar juice bar adalah faktor internal yaitu Kepribadiann atau sikap dan faktor eksternal yaitu kelompok acuan. Menurut penelitian yang dilakukan oleh (Faisol et al., 2022) dengan judul "Internal and External Factors of Consumer Behaviour: Phenomenon in Buying Decisions at the Keboen Rodjo Restaurant, Kediri" mendapatkan hasil yang sama yaitu faktor internal dan faktor eksternal berpengaruh signifikan secara terpisah maupun bersama-sama terhadap keputusan pembelian. Temuan dari studi penelitian ini memberikan dukungan terhadap penelitian sebelumnya.

Hasil pada penelitian ini menunjukkan bahwa faktor internal yang mempengaruhi keputusan pembelian batik Jambi dapat dilihat dari beberapa indikator, diantaranya adalah Persepsi, Pekerjaan, Gaya hidup, Kepribadian dan Keyakinan. Persepsi masyarakat Kota Jambi terhadap batik Jambi dipengaruhi oleh kualitas bahan yang lembut dan tidak mudah robek sesuai dengan harga yang di pasarkan. Sehingga batik Jambi banyak dijadikan pilihan utama untuk pakaian formal dilingkungan kerja, acara-acara semi formal, kebudayaan, acara adat, seragam sekolah dan lainnya. Masyarakat Kota Jambi tidak setuju dengan indikator pekerjaan yang menjadi faktor utama dalam mempengaruhi keputusan pembelian batik Jambi, karena fakta bahwa tidak semua responden memiliki

status sebagai pekerja. Kecenderungan masyarakat Kota Jambi terhadap keputusan pembelian batik Jambi dipengaruhi oleh keyakinan. Mereka sangat setuju dan yakin bahwa batik Jambi merupakan pilihan yang cocok karena penggunaan warna pada corak batik Jambi sesuai dengan selera konsumen. Keyakinan akan pentingnya mempertahankan produk lokal dapat memotivasi konsumen untuk membeli dan memilih batik Jambi sebagai pilihan busana mereka.

Faktor eksternal memiliki peranan penting dalam mempengaruhi keputusan pembelian batik Jambi. Dalam penelitian ini, faktor eksternal dibagi menjadi beberapa indikator utama yaitu kelas sosial, budaya, keluarga dan kelompok rujukan. Pada penelitian ini indikator keluarga ditemukan memiliki pengaruh yang lebih rendah dibandingkan dengan kelas sosial dan budaya. Dukungan dan rekomendasi dari anggota keluarga memang mempengaruhi preferensi individu terhadap batik Jambi, tetapi tidak sekuat pengaruh kelas sosial dan budaya. Hal ini dapat disebabkan oleh adanya faktor lain yang lebih dominan dalam mempengaruhi keputusan pembelian batik Jambi. Meskipun begitu, keluarga tetap berperan dalam membentuk preferensi awal, terutama dalam keluarga yang memiliki kebiasaan memakai batik. Budaya merupakan indikator yang sangat mempengaruhi keputusan pembelian batik Jambi. Budaya lokal Jambi yang kaya akan tradisi dan nilai-nilai estetika, memaikan peran penting dalam memotivasi masyarakat untuk membeli dan menggunakan batik Jambi. Setiap individu yang memiliki pemahaman yang tinggi terhadap budaya batik Jambi cenderung lebih sering membeli produk tersebut. Berdasarkan dari hasil responden penelitian 61%, masyarakat Kota Jambi sangat setuju bahwa batik Jambi bukan hanya menjadi pilihan busana tetapi juga bagian dari identitas dan kebanggaan terhadap budaya Jambi.

5.5.2 Perspektif Ekonomi Islam dalam menentukan keputusan pembelian batik Jambi pada masyarakat Kota Jambi

Dalam perspektif Ekonomi Islam, keputusan pembelian tidak hanya didasarkan pada preferensi pribadi atau faktor-faktor ekonomi semata, tetapi juga pada prinsip-prinsip etika dan moral yang diajarkan dalam Islam. Jika dilihat dari kehalalan produk, batik Jambi yang diproduksi sesuai dengan prinsip-prinsip syariah, termasuk penggunaan bahan yang halal dan proses produksi yang bersih dan etis, lebih mungkin dipilih oleh konsumen. Masyarakat akan lebih cenderung membeli batik yang memenuhi standar kehalalan yang ditetapkan. Membeli batik Jambi juga dapat dilihat sebagai bentuk dukungan terhadap pengrajin lokal dan usaha kecil, yang sejalan dengan prinsip keadilan dan kesejahteraan sosial dalam Islam. Membeli batik Jambi dapat dianggap sebagai upaya untuk melestarikan budaya lokal, yang sesuai dengan nilai-nilai Islam tentang penghargaan terhadap warisan budaya. Konsumen yang memiliki kesadaran ini akan lebih tertarik pada produk batik Jambi yang mencerminkan nilai-nilai budaya dan tradisi Jambi.

Keputusan dalam pembelian produk juga harus dipertimbangkan akan kegunaannya dalam kehidupan sehari-hari. Masyarakat Kota Jambi cenderung membeli batik Jambi atas dasar nilai kegunaan dan kebermanfaatan dari suatu produk dengan tetap memperhatikan konsistensi kualitas produk, sehingga mereka merasa puas dengan keputusan membeli batik Jambi karena sesuai dengan ekspektasi akan desain, model, motif dan manfaat yang dicari dalam sebuah produk. Konsumsi dalam Islam menitikberatkan pada istilah maslahah yang berarti adanya manfaat sehingga konsumen rela melakukan apapun demi mendapatkan manfaat bagi dirinya dan lingkungan sekitar. Selain itu, pembelian produk juga harus dilihat dari kehalalannya. Proses produksi halal kain batik dimulai dengan komitmen perusahaan dalam menjalankan proses produksi halal yang ditunjukkan dengan penerapan Sistem Jaminan Produk Halal (SJPH). Proses produksi batik halal dilakukan sejak dari pemilihan bahan baku, proses produksi utama, pengemasan, penyimpanan dan distribusi kain batik. Sebagai konsumen harus melihat kehalalan kain batik yang dapat dilihat salah satunya pada bahan baku kain mori/ sutera, malam batik, penggunaan kuas untuk mencolet serta proses nglorod atau proses menghilangkan lilin yang menempel pada batik dengan cara merendamnya di air panas dan pencucian. Kain mori dan malam batik hendanya bersertifikat halal, apabila tidak ada maka dilengkapi dengan dokumen CoA atau Flow chart produksi yang menjelaskan tidak adanya kandungan bahan non halal. Bahan alam malam batik yang berasal dari tanaman seperti sawit atau kelapa dapat dipastikan sebagai bahan halal. Namun, perlu diwaspadai bahwa beberapa bahan alam dapat mengandung bahan non-halal, seperti lemak hewan. Kuas untuk mencolet pada pewarnaan hendaknya digunakan yang berbahan nabati, hindari kuas dari bulu binatang. Proses nglorod dan pencucian kain batik harus dipastikan dapat menghilangkan kandungan malam pada kain batik. Oleh karena itu, perlu dilakukan kebijakan konsumen dalam memilih dan menentukan keputusan pembelian batik Jambi untuk memastikan kehalalan bahan alam tersebut. Seperti firman Allah Q.S Al-Baqarah:168 berbunyi:

Artinya: "Hai sekalian manusia, makanlah yang halal lagi baik dari apa yang terdapat di bumi, dan janganlah kamu mengikuti langkahlangkah syaitan; karena sesungguhnya syaitan itu adalah musuh yang nyata bagimu".

Pada Q.S Al-Baqarah:168 dapat disimpulkan bahwa sebagai konsumen harus memastikan bahwa batik yang di beli dibuat dari bahan-bahan yang halal dan diproduksi dengan cara yang baik. Proses produksi batik halal mencakup pemilihan bahan baku yang halal, seperti kain mori dan malam batik yang bersertifikat halal, serta penggunaan kuas nabati. Proses pengemasan, penyimpanan, dan distribusi juga harus dijamin halal. Dengan mengikuti prinsip ini, konsumen menghindari langkah-langkah syaitan yang bisa menggoda untuk menggunakan atau mengonsumsi produk yang tidak halal. Hal ini sesuai dengan perintah Allah untuk mencari yang halal dan baik di bumi, demi menjaga kemurnian dan keutuhan iman.

Menurut (Syula, 2014) Kualitas produk dalam islam mencakup beberapa hal, yaitu; (1) Bernilai dalam memproduksi dengan batasan kehalalan, karena banyak manusia yang sering dikalahkan oleh nafsu sehingga mempunyai sifat rakus dan tamak. Kualitas hasil merupakan output untuk konsumen yang menilai keberhasilan pelayanan untuk konsumen. Kualitas hasil yang buruk akan

menimbulkan citra perusahaan terhadap pelanggan yang mengakibatkan kepercayaan usaha menjadi berkurang. Dalam menjaga amanah kepada konsumen harus memelihara *value* dan kepercayaan konsumen. (2) Manfaat yang berarti podusen selalu berusaha meningkatkan produksi dan memperbaiki kualitas serta kuantias produk. Namun menambah produksi saja tidak cukup untuk menciptakan kesejahteraan manusia karena tidak semua produk dapat bemanfaat. Oleh karena itu, perlunya menjaga kosistensi sebuah produk.

Dalam perspektif ekonomi Islam, konsumsi dan pembelian harus dilakukan dengan bijak dan bertanggung jawab. Pembelian harus sesuai kebutuhan, produk yang dibeli harus relevan dan bermanfaat, transaksi harus dilakukan dengan tepat dan adil, serta produk yang dibeli harus terjamin kehalalannya. Prinsip-prinsip ini tidak hanya menjaga kesejahteraan individu, tetapi juga memberikan kontribusi positif bagi masyarakat secara keseluruhan.